



Revisión de la directiva europea para la lucha contra la morosidad. Propuesta de Reglamento

Asamblea abierta PMCM – 28 de noviembre de 2023

Antonella Correra – Comisión europea. GROW A2

19 de octubre de 2010: debate PE 1^{era} lectura LPD

Barbara Weiler (S&D/DE) Ponente:

...Hemos lanzado un nuevo camino. Tenemos normas estrictas. En principio, las facturas deben pagarse en un plazo de 30 días, con pocas excepciones, que deben justificarse...

Jürgen Creutzmann (ALDE/DE)

...el Parlamento Europeo aprobará una Directiva para luchar contra la morosidad que hará historia..... Las empresas que operen dentro de Europa saben que, en el futuro, sus adeudos se liquidarán en un plazo no superior a 60 días. ..

Zuzana Roithová (PPE/CZ)

...vamos a aprobar esta Directiva revisada y abriremos así el camino a una nueva cultura empresarial en la que los pagos a tiempo son una práctica habitual y los retrasos en los pagos incurren en penalizaciones severas.

Elisabeth Köstinger (PPE/DE)

... La morosidad es un enorme problema económico en las transacciones comerciales dentro de la UE..... Apoyo el plazo de pago de 30 días, como se propone en el informe, así como la introducción de un límite máximo general de 60 días.

.....

14 de septiembre de 2022 — SOTEU



«... Y revisaremos la Directiva sobre morosidad, porque simplemente no es justo que 1 de cada 4 quiebras se deban a facturas no pagadas a tiempo. Para millones de empresas familiares, esto será un salvavidas en aguas turbulentas»

LPD: Promesas no mantenidas...

Suecia – La morosidad es la principal causa de problemas de liquidez para las empresas (1 de 3)

Dinamarca: 70 días
persiguiendo al deudor para que le paguen

Bélgica: más de 10 000 millones EUR de facturas impagadas en el sector público = 2 % del PIB o 20.000 empleos

Cada segundo, se intercambian 500 facturas en la UE... la mitad de ellas se pagan tarde.

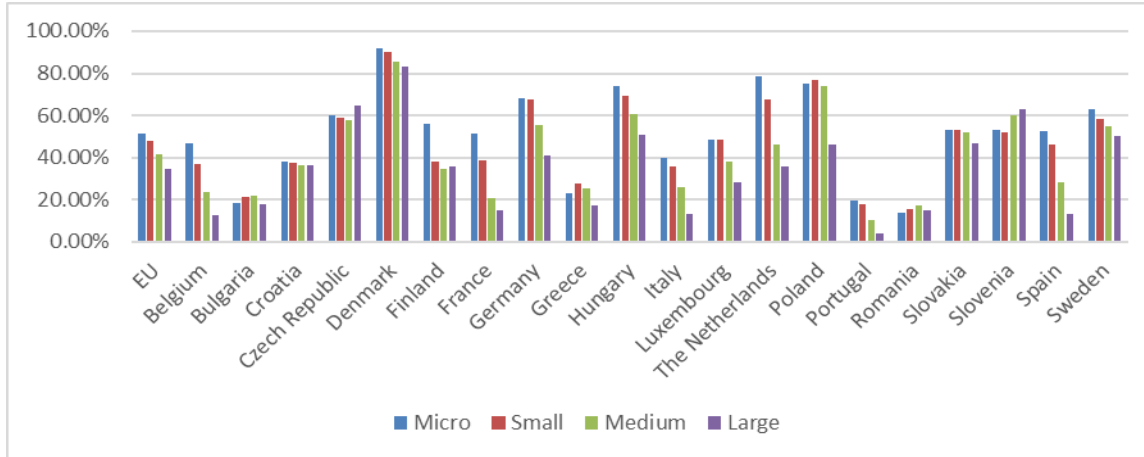
España: La morosidad empresarial gana terreno y cuesta casi 3.000 millones a los proveedores

El plazo medio de pago de las empresas sube a 95,5 días en el primer trimestre (2023)

Portugal: menos del 20 % de los pagos B2B están «a tiempo»

Eslovaquia: período medio de pago de los hospitales públicos: 204 días

Morosidad...un «delito» sin consecuencias para el deudor



➤ El 83 % de las empresas no reclaman intereses ni compensaciones por miedo a perjudicar relaciones contractuales

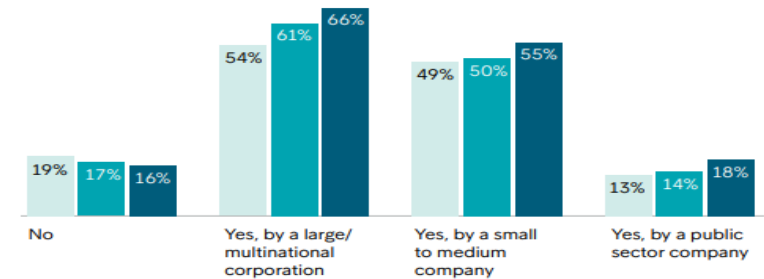
➤ **Cuanto mayor es la empresa, peor es el comportamiento de pago.**

➤ **La morosidad supone un enorme coste para las empresas:**

- 275 millones EUR al año (~ PIB de Finlandia)

Have you been asked to accept longer payments than you feel comfortable with over the past twelve months?

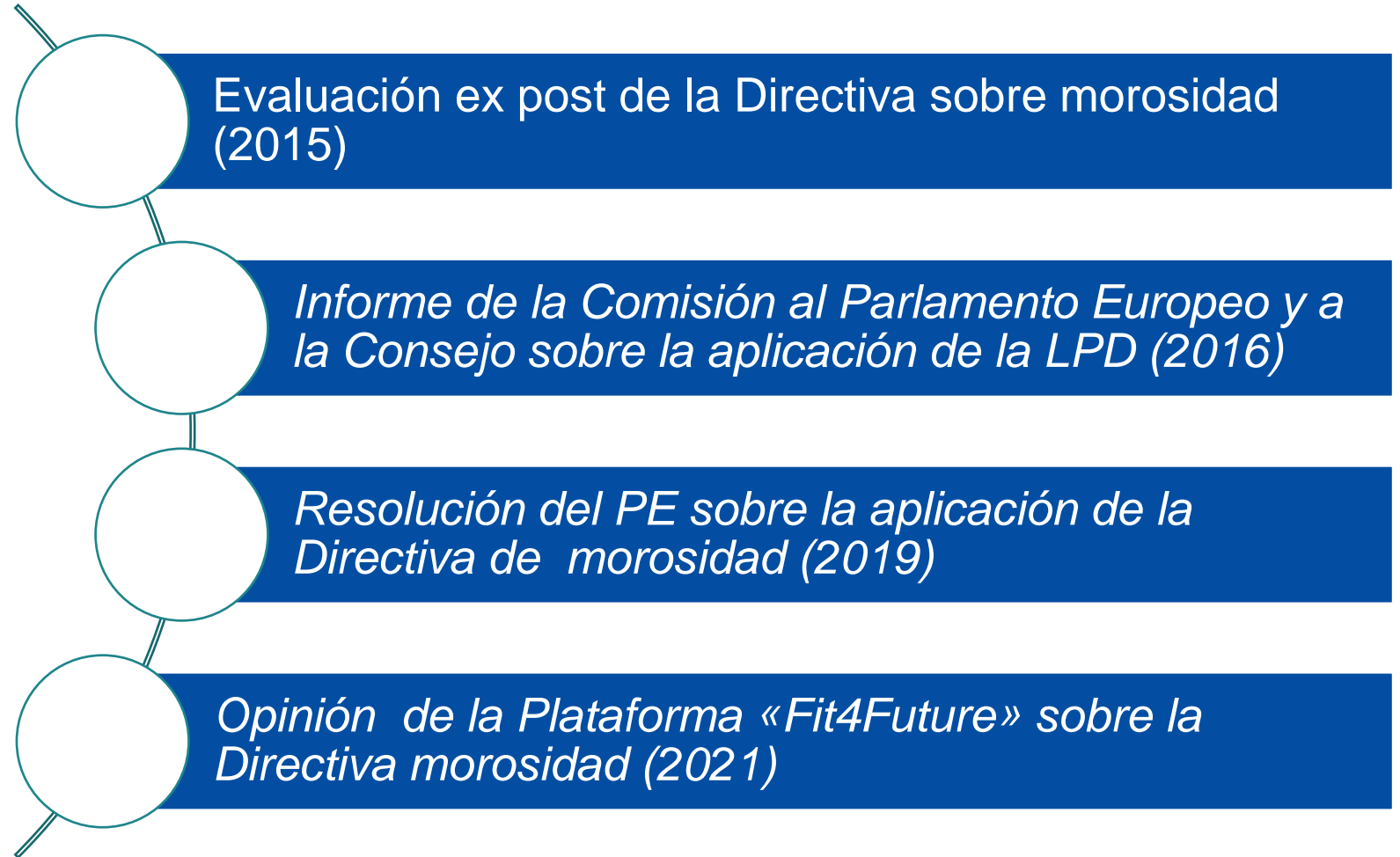
● 2021
● 2022
● 2023



¿Por qué sigue siendo pertinente la «lucha contra la morosidad»?

- **La LPD ha contribuido a un aumento del 0,7 % del empleo en sectores más dependientes de los contratos con autoridades públicas = + 900,000 empleos**
 - **Pagos B2B a 30 días, el flujo de caja agregado sería del 0,9 %, es decir, 3.7 millones EUR a nivel sectorial.**
- **El 67 % de las empresas invertirían en transición verde**
- **40% invertiría en mercados internacionales**
- **47% contrataría a más trabajadores**
- **70 % pagaría más rápidamente a sus propios proveedores.**

Monitoreo de la LPD (2015-2023)



Monitoreo LPD (2015-2023)



Retrasos en los pagos y supervivencia de las empresas: Pruebas de la UE, estudio del JRC (2017).

Operaciones B2B: análisis comparativo (2018)

Creación de una cultura de pagos responsable + Evaluación del impacto económico de unos pagos más rápidos en las transacciones comerciales B2B. Estudios de la CE y del JRC (2022)

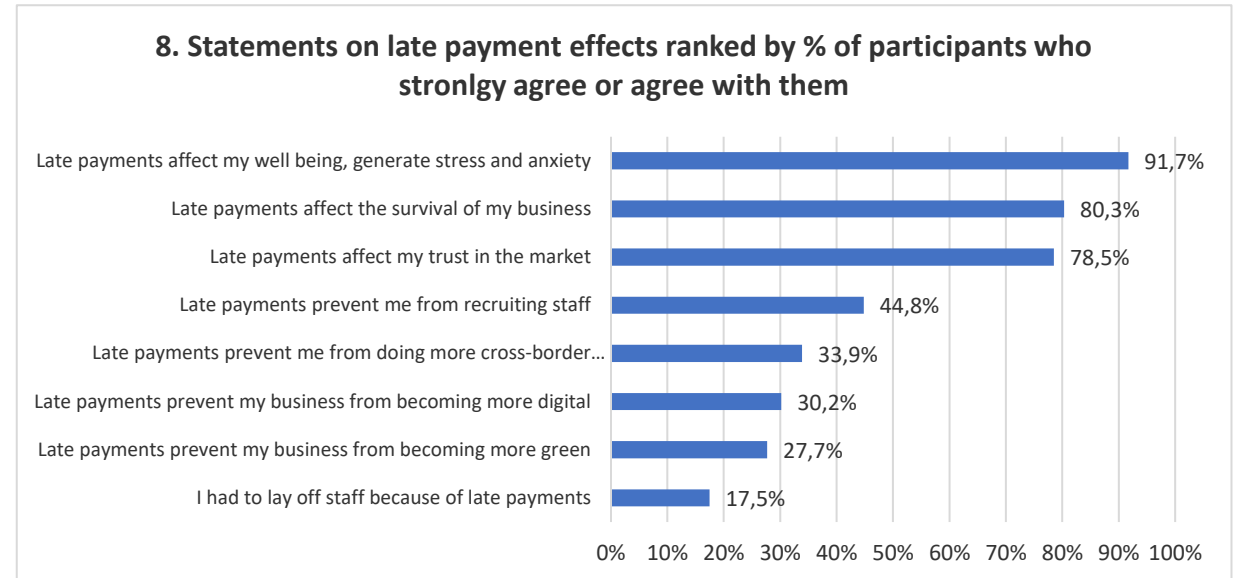
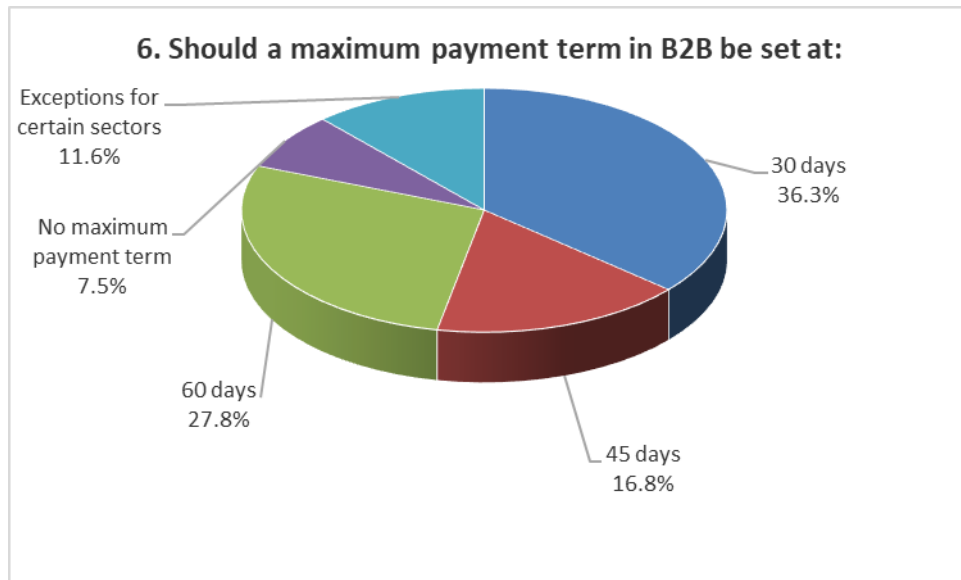
OPC — panel de pymes — consultas con las partes interesadas...

Deficiencias detectadas

- **Falta de plazos máximos de pago en las operaciones entre empresas**
- **No existe una definición clara de prácticas o cláusulas «abusivas».**
- **Falta de claridad en relación con la compensación fija (artículo 6).**
- **Compensación por transacción comercial (40 EUR)**
- **Falta de claridad en cuanto a los procedimientos de verificación**
- **Falta de «herramientas» para supervisar y garantizar el cumplimiento**
- **falta de herramientas para que los acreedores puedan defenderse**
- **falta de sinergias con el marco de contratación pública.**

= Cultura generalizada “pagar tarde es normal”

Panel de PYMES – algunos resultados



Algunas de los impactos sociales de la morosidad

Ansiedad

Bienestar

Corrupción

Confianza (falta de)

Espíritu empresarial (falta de)

Estrés

Estado de Derecho

Incapacidad para cuidar y mantener a las familias

Pensamientos suicidas

Reputación deteriorada

Relaciones con empleados deterioradas

Revisión de la Directiva sobre morosidad: los objetivos

1. Evitar la morosidad (negociación)

Condiciones de pago negociadas de manera justa — más poder de negociación a las PYMEs mediante el establecimiento de normas claras — aumentar las competencias de negociación de las pymes

2. Fomentar la puntualidad de los pagos (cumplimiento)

Garantizar el mantenimiento y el cumplimiento de las condiciones de pago acordadas — implantación de medidas disuasorias que garanticen efectivamente que los pagos se efectúen dentro del plazo de pago acordado; las autoridades públicas tienen que dar el buen ejemplo

3. Empoderar a las pymes y garantizar una mayor equidad (recurso)

Capacitar a las pymes para que protejan sus derechos cuando no se cumplan las condiciones de pago; proporcionar un mejor acceso a sistemas alternativos de resolución de litigios; aportar más claridad sobre las prácticas y condiciones de pago abusivas

Novedades de la propuesta

- Límite del plazo de pago a 30 días
- Límite del procedimiento de verificación o aceptación de 30 días, cuando la naturaleza del contrato lo justifique
- Pago automático de intereses y compensación
- No cambios tasa de interés (BCE + 8 %), compensación adaptada a la inflación: 50 EUR por cada factura u operación pagada tarde
- En los contratos públicos de obras que entran en el ámbito de aplicación de las Directivas sobre contratación pública, el contratista principal aporta pruebas de pago puntual al subcontratista
- Lista clara y definida de cláusulas y prácticas abusivas .
- Sistema de acceso a medios alternativos de resolución de litigios
- Proporcionar a las pymes herramientas digitales, y favorecer la formación en gestión de créditos y alfabetización financiera

¡Gracias!

Pay on Time



Protect
Jobs



Promote
Growth



Prevent
Insolvencies

LATE PAYMENT INFORMATION CAMPAIGN